

事業の流れ

① 全国から事業プランを公募



② 一次審査部会(一次審査)

申請書による書面審査を行い、基準に達しているプランを選定。



③ 調査専門委員による調査

事業プランの事業性、保有技術・アイデアの新規性・優位性等について調査を行う。



④ 目利き委員会(最終審査)

申請者によるプレゼンテーション※を実施したうえで事業プランに対する評価を行う。

※企業の場合は代表者、個人の場合はご本人の出席が必須となります。



⑤ 認定書の交付

※目利き委員、一次審査部会委員、調査専門委員、事務局は、申請された事業プランについて守秘義務を負っています。

※目利き委員会は、投資家、金融機関、取引先等との仲介・斡旋は行いません。
また、審査後の交渉・取引等に生じたトラブルについては、当事者間で解決するものとし、目利き委員会はその責を負いません。

事業プランの応募に関するお問合せ先

 **公益財団法人京都高度技術研究所**
〒600-8813 京都市下京区中堂寺南町134番地
電話 075-315-3645(ダイヤルイン)
FAX 075-315-6634
E-mail info-mekiki@astem.or.jp
URL <http://www.venture-mekiki.jp/>

公益財団法人京都高度技術研究所(ASTEM)は、京都市・京都府・企業が出捐する法人で、中小企業の経営革新支援のほか、新産業創出への支援や先端科学技術の研究開発の推進事業等を実施する産業支援機関です。
本事業は、京都市から補助を受けて実施しています。

京都市ベンチャー企業目利き委員会

革新的な技術や独創的なビジネスモデルが核となった事業プランを目利きし、継続的に成長・発展できるよう、資金調達、経営戦略、マッチング等、多角的に支援します！



委員名

永守 重信	日本電産株式会社 代表取締役会長兼社長(CEO)
佐和 隆光	京都大学 名誉教授
辻 理	サムコ株式会社 代表取締役会長兼CEO
上村 多恵子	京南倉庫株式会社 代表取締役社長
齋藤 茂	株式会社トーセ 代表取締役会長兼CEO
仲尾 功一	タカラバイオ株式会社 代表取締役社長
原 良憲	京都大学 経営管理大学院 教授
西本 清一	(公財)京都高度技術研究所 理事長

<順不同・敬称略>

京都で起業を考える

あなたを応援します！

「京都市ベンチャー企業目利き委員会」は、平成9年、次代の京都経済をリードするベンチャー企業を発掘、育成するために発足いたしました。

本委員会では、京都を代表する企業経営者や学識経験者、専門家が、新しい事業を考えておられる皆さんの経営に対する思いや事業プランの将来性、技術・アイデアなどを評価し、意欲の高いベンチャー企業が全国から京都に集まり、成長・発展することにより、経済活性化の原動力となることを目指しています。

こんなプランを
目利きします！

- 新技術開発による事業展開
- 既存技術に改良を加えて新しい分野に応用
- 既存技術を融合して新しい事業を創出
- 新技術を活用して従来のシステムを画期的に変革
- 事業システムを独創的なアイデアで変革
- 販売チャネルやビジネスモデル等の新機軸

新しい事業を考えておられる創業もしくは企業設立後(開業も含む)概ね10年以内の全国の個人、ベンチャー・中小企業(みなし大企業を除く)が募集対象です。

※新しい事業であれば、業種・業態にはこだわりません。

※事業プランは随時受け付けています。最終審査は年2回(3月、9月)行います。

評価ポイント 次の項目について評価を行います。

経営者・事業環境	経営者・経営陣、業種・業態など
販売・物流	販売経路、原材料、仕入先など
保有技術(製造業) アイデア(非製造業)	新規性、競争力、優位性、実現可能性、信頼性、市場性、市場規模、成長性など

評価結果

Aランク	成長可能性大
Bランク	事業成立ボーダー
Cランク	再チャレンジ

評価結果として「認定書」を交付するとともに、Aランクの認定を受けた事業プランについては、その概要を公表します。なお、それ以外の評価については、申請行為も含め守秘義務を負っていますので安心してご応募下さい。

事業の成長・発展を支援！

Aランク認定事業への支援策

Aランクの認定を受けた場合、専任コーディネータによるきめ細かな事業展開サポートや研究開発補助金制度、新市場・事業展開可能性調査事業などを実施しています。

支援策の一例

資金調達

- 研究開発・市場性調査補助金制度**
商品化・事業化を目指す研究開発や新市場・事業展開可能性調査の提案を募集し、審査により採択された優れた提案について、補助金を交付します。
- 競争的資金申請支援**
戦略的基盤技術高度化支援事業(サポイン事業)他、国等の競争的資金の申請支援を行います。
- 金融機関向けビジネスプラン発表会**
金融機関やベンチャー・キャピタルを一堂に集め、新商品の開発や事業展開に必要な資金調達や人的ネットワーク形成のためのビジネスプラン発表会を開催します。

経営戦略

- 無料専門家派遣**
知財、販売契約等、認定企業が抱える問題について、弁護士、中小企業診断士等の専門家を無料で派遣します。(利用回数の制限あり)
- 京都市内インキュベーション施設の賃料補助**
京大桂ベンチャープラザ、クリエイション・コア京都御車等、京都市内のインキュベーション施設の賃料を補助します。
- 各種セミナーの優待**
ASTEMが主催する経営戦略や人材育成に関するセミナーをAランク特別料金でご受講いただけます。(対象外のものもあります)

販路開拓・マッチング

- 京都市ベンチャー購買新商品認定制度**
認定事業の優れた商品のうち、一定の要件を満たした物品等を京都市の随意契約対象となる「新商品又は新役務」として認定し、販路開拓を支援します。
- 販路開拓・マッチング**
オープンイノベーションを行う大企業とのマッチング等、ベンチャー企業の技術等を必要とする企業とのマッチングや認定企業間の交流会を行います。
- 展示会出展支援**
首都圏で開催されるイベント等への出展支援や担当コーディネータによるマッチング等を行います。

注) これらの支援策には、一定の要件を満たす必要があるものや京都市が実施するのを含みます。また、予告なく変更される場合があります。ご利用時には、詳細及び最新の情報を事務局にお尋ね下さい。